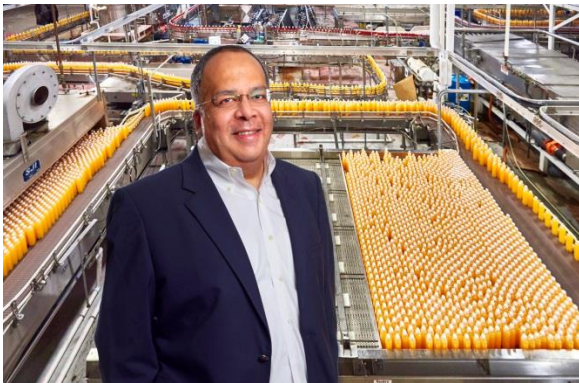


媒体文章

2018 年 5 月 29 日

USHYDRATIONS 的 PET 包装整线选择西得乐解决方案



USHydrations 最近从西得乐采购了一条配备 Matrix™ Combi 的 PET 整线，安装在其总部所在地的美国宾夕法尼亚州匹兹顿工厂。该生产线于 2018 年 4 月开始安装，将能用于装瓶生产软饮料和瓶装水（无气泡水和碳酸水），生产速度为 36000 瓶/小时（bph）。西得乐北美业务区卓越的技术、创新和服务支持能力，加上西得乐集团的全球专业技术实力，是这家高档饮料制造商选择西得乐作为其设备供应商的主要原因。

注重品质，远见卓识，服务于全球品牌

USHydrations 创建于 1996 年，在宾西法尼亚州东北地区提供送货上门服务。四年后，他们搬迁到更大的厂房，全面更新了生产设备。得益于这次投资及公司领导层的魄力，USHydrations 扩大业务市场，开始成为一家全球合约制造商。

现在，USHydrations 主要生产经营高档饮料，日产量超过 100 万瓶。公司匹兹顿工厂毗邻几条州际公路和多家大型分销中心：覆盖该地区的 1 亿多消费人口，而且降低了产品配送到美国东部地区的运输成本。

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com

媒体文章

高档瓶装水在发展中市场表现抢眼

过去五年，全球瓶装水市场保持年均 6% 的稳步增长，2015 年达到 2140 亿升。亚太、非洲和中东等新兴市场的消费增加，以及北美和西欧良好的市场发展态势，推动了这一稳定增长。

影响包装水销量增长的因素有很多，这包括很多国家经济在改善，从而带动消费者信心的提升，人们开始购买以往放弃的产品。此外，还有其他一些增长推动因素，比如，消费者健康意识提高，开始从碳酸软饮料和果汁饮料转向无气泡水、风味水等低热量饮料。便携式单人饮用产品消费需求增加，也让小瓶装水饮料产品受到青睐。

从全球包装水市场来看，高档饮用水细分市场表现良好，年增长 6.0%，达到 107 亿升，市场价值接近 150 亿美元，北美和西欧地区是主要消费市场。¹

创新的技术、灵活的方案、极佳的服务支持铸就良好的合作关系

不同于主流产品，高档品牌成功的一大要素在于价格定位。顶级品牌与众不同的特质，应能被终端消费者直接感受到，这可能是绝佳的口感，富有吸引力的包装，亦或只是源自绝对安全的水源。USHydrations 正属于后者，其水源来自宾夕法尼亚州原始山脉中的天然山泉。

USHydrations 总裁兼首席执行官 Prashant Shitut 解释了在最近的 PET 整线项目中，哪些因素让他最终选择西得乐作为供应商：“吸引我们考虑西得乐集团的是，他们的良好声誉、创新技术、灵活的解决方案，以及在北美强大的支持服务。”

为了支持这家全球合约制造商，西得乐集团为其提供整线解决方案，并通过数据管理系统，来衡量生产线的性能表现，帮助确定停机原因，从而保持或延长正常运行时间。

这条整线带来全面的灵活性，能够装瓶生产不同规格、瓶型设计的各种产品（比如瓶装水和碳酸饮料）。为满足 USHydrations 的需求，西得乐集团优化了生产线设计，改进人体工学性，并减少占地面积。

Prashant Shitut 继续谈到：“越来越多的饮料品牌商开始寻求多样化的包装方式。他们需要解决方案功能多样，既能处理单瓶包装，也能处理组合包装。显然，西得乐的整线能够让我们以极其高效的方式抓住这一市场契机。”

¹ Zenith 全球高档水产品报告

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com

媒体文章

Fabien Charbonnier 是西得乐北美大客户经理，负责该客户的业务。他谈到：“能够帮助这家公司在实现远大业务目标的过程中不断成长壮大，我们感到由衷高兴。我们的解决方案总拥有成本低，包装功能灵活多样，融合了我们的全球专业知识和技术，可为 USHydrations 的发展提供有力支持。”

USHydrations 总裁兼首席执行官最后说：“从财务和经营状况来看，近几年公司取得了佳绩。2019 年，我们计划日产量达到 200 万瓶，西得乐将协助我们实现这一目标。”



USHydrations
WE MAKE YOUR BRAND

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com

媒体文章

编辑注：本文中的图片仅用作文章插图，请勿用于复制。如果本文没有附带高清图片拷贝，请向 F&H Porter Novelli 的 Katherina Riesner 索取，联系方式如下。

媒体评论、广告和赞助事宜，请联系：

F&H Porter Novelli

咨询顾问 Katherina Riesner

电话：+49 (89) 12175-180

电子邮件：sidel@fundh.de

任何其他询问，请联系：

西得乐集团

公共关系经理 Lucia Freschi

电话：+39 0521 999452/手机：+39 3472632237

电子邮件：lucia.freschi@sidel.com

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com

媒体文章

关于西得乐集团

西得乐集团由两大强势品牌“Sidel”（西得乐）和“Gebo Cermex”（致博希迈）联合组成。我们携手并进，致力于液体产品、食品、家庭和个人护理用品包装业务，是 PET、易拉罐、玻璃瓶及其他材料包装设备和服务的全球领先供应商。

我们拥有近 170 年的丰富行业经验，专注于先进系统、生产线工程和创新，产品销往全球 190 多个国家和地区，装机数量超过 37000 台。我们遍布全球的 5000 多名员工，以饱满的热情，提供充分满足客户需求的全套解决方案，提升客户生产线、产品和业务**绩效**。

要帮助客户提升绩效，需要我们**理解**客户面临的各种挑战，努力契合客户的具体生产目标。为此，我们与客户沟通，了解客户市场、生产和价值链需求，根据客户需求提供解决方案。在此基础上，我们还利用自身雄厚的技术知识和智能数据分析能力为客户提供支持，最大程度提升设备整个生命周期的生产效率，充分发挥设备潜能。

我们将此称为 “**Performance through Understanding**（协同理解，共创新绩）”。

要了解更多信息，敬请访问 www.sidel.cn，也可联系我们。



blog.sidel.com



[linkedin.com/company/sidel](https://www.linkedin.com/company/sidel)



[facebook.com/SidelInternational](https://www.facebook.com/SidelInternational)



[youtube.com/user/sidel](https://www.youtube.com/user/sidel)



twitter.com/Sidel_Intl

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com