

媒体文章

2019年3月20日

西得乐北京工厂喜迎 10 周年并进一步加强其无菌包装生产力

正值北京工厂成立 10 周年之际，3 月 20 日，西得乐诚邀长期合作伙伴、行业协会和客户共赴盛典，庆祝这一历史时刻。一天前，西得乐大中华区约 400 员工举行了周年庆典活动及庆祝午餐，西得乐总裁兼首席执行官 Sam Strömerstén 先生出席了活动。

西得乐第一家中国办事处开业至今，已近三十年。十年前，在北京经济技术开发区，占地 40,000 平米的西得乐北京工厂举行落成典礼，第一台设备投入运营。如今的北京工厂，拥有强大的制造能力，毗邻中国大陆众多饮料、食品、家居和个人护理用品企业，既得地缘优势，又有西得乐全球专业人员和技术的鼎力支持，已成为西得乐重要的全球生产基地。

西得乐总裁兼首席执行官 Sam Strömerstén 先生强调：“西得乐北京工厂是西得乐有史以来最大的工业投资，是我们唯一能够生产多种包装设备的工厂，我们在中国销售设备近 3000 台，建有 1,200 平方米的技术培训中心提供专业的技术培训，我们始终注重质量，采用精益制造方法，推动我们全球的工业布局，这些都是我们致力于中国市场的明证。”

30 年来鼎力支持本地品牌取得成功

西得乐北京的核心业务包括从包装设计到后段的全方位包装解决方案。

从生产碳酸软饮料（CSD）的 Combi 机、瓶装水和热灌装产品，到传送带、包装机和码垛设备，我们在本地市场提供的一系列产品和服务，可轻松满足客户的严格需求，帮助他们建立、维护和提升设备性能。

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com

媒体文章

大中华区饮料设备销售与服务副总裁陈蕾 (Scarlet Chen) 表示：“我们在大中华区交付了近 400 套西得乐整线解决方案，在打造客户成功方面拥有广泛而丰富的经验。”她接着补充道：“北京的专家团队与我们上海的包装科研人员密切协作，确保在项目执行前期/执行中/执行后期阶段为客户提供 360°全方位服务。这样的专业服务对于无菌的应用尤为重要，目前无菌应用也越来越受到我们客户的青睐。”

西得乐位于北京工厂的无菌实验室揭幕落成

过去十年，西得乐在大中华区交付了 100 多条无菌 PET 整线。随着液态乳制品和植物型饮料愈发受到当地消费者的青睐¹，PET 瓶包装作为优质包装之选，会受到更广泛的应用，无菌 PET 整线的市场也会更大。

正因如此，公司决定建立无菌实验室来进一步加强北京工厂的专业生产力。新实验室包括测试室及清洁无菌室，主要用于北京工厂制造的无菌超净设备的验证测试。实验室中配备 56 套先进设备，实验室团队可以进行瓶胚和瓶盖净化消毒测试、包装瓶内过氧化氢残留测试，以及微生物分离和纯化。西得乐无菌实验室不仅能解决与产品有关的潜在问题，还将在培训方面为客户提供强大支持。

陈蕾最后谈到：“40 多年的无菌专业知识和经验，全球各地 1,000 多个敏感性产品设备成功案例，与利乐加工系统成功合作近 100 个联合整线项目，我们在这一细分市场拥有明显领先的专业实力，可助力大中华区食品和饮料企业取得成功。”

编辑注：本文中的图片仅用作文章插图，请勿用于复制。如果本文没有附带高清图片拷贝，请向 F&H Porter Novelli 的 Katherina Riesner 索取，联系方式如下。

媒体评论、广告和赞助事宜，请联系：

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com

¹液体乳制品和植物型饮料市场销售价值年复合增长率 (CAGR) 位居第三 (仅次于水和啤酒)，销量 CAGR 位居第二 (第一是水) — 欧睿国际



媒体文章

F&H Porter Novelli

咨询顾问 Katherina Riesner

电话：+49 (89) 12175-180

电子邮件：sidel@fundh.de

任何其他询问，请联系：

西得乐

公共关系经理 Lucia Freschi

电话：+39 0521 999452/手机：+39 3472632237

电子邮件：lucia.freschi@sidel.com

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com

媒体文章

西得乐致力于饮料、食品、家居和个人护理用品包装业务，是 PET、易拉罐、玻璃瓶及其他材料包装设备和服务解决方案的全球领先供应商。

我们有近 170 年的丰富行业经验，专注于通过先进系统、生产线工程和创新技术方案来打造未来工厂，产品销往全球 190 多个国家/地区，装机数量超过 40000 台。我们遍布全球的 5500 多名员工，以饱满的热情，提供充分满足客户需求的解决方案，提升客户生产线、产品和业务**绩效**。

要帮助客户提升绩效，需要我们保持灵活性。客户面临的挑战在不断变化，我们要始终确保**理解**客户实际需求，努力契合客户的具体性能要求和可持续目标。为此，我们与客户沟通对话，了解客户市场、生产和价值链需求，根据客户需求提供解决方案。在此基础上，我们利用自身雄厚的技术知识和智能数据分析能力，保障客户设备的长期生产效率，充分发挥设备潜能。

我们将此称为“**Performance through Understanding**（协同理解，共创新绩）”。

要了解更多信息，敬请访问 www.sidel.com/cn，也可**联系我们**。



联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com