

媒体文章

2018年9月12日

西得乐混合式学习平台提升人员技能并打造可持续的业务绩效



在当今饮料行业，持续开展有前瞻性和启发性的技能培训，对企业发展至关重要。人口结构不断变化，城市化、全球化和数字化不断发展深化，这些促使客户的饮用习惯向更加便利、可持续和健康的方向转变。为帮助生产商紧跟这个快速高要求的市场，西得乐推出新的在线学习网站，旨在通过高度定制化的方案，对本公司的员工和客户方的人员进行培训。该工具是西得乐混合式学习平台的一个组成部分，在具体的教学过程中，部分采用数字化形式，部分采用面授的实践操作培训课程。这种方式可极大提升员工技能、安全性和工作效率，同时有助于最大程度降低长期成本。

食品、饮料、家居和个人护理用品行业的厂商在团队培训方面不断投入，由此收获诸多益处：缩短反应时间、减少生产停机、提高总体效率和工作场所安全性，等等。同样重要的是，定期参加培训课程，有助于提高操作员的工作积极性、敬业度和专注度。

综合的学习体验

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com

媒体文章

为了帮助客户获得这些益处，西得乐每年培训超过 5500 人，提升了参培人员的技术能力，使其能够适应生产环境的诸多变化。这种个性化的培训包括在线课程、在岗培训、实践和课堂课程，另外还通过虚拟现实技术进行生产模拟，将先进的设备与人员技能相结合，让培训投入发挥最大效益。

西得乐混合式学习方案融合面授学习与在线学习方式，提供综合的学习体验：传统的课堂面授学习将重点放在学员的能力培养上；同时学员通过在线学习掌握基本的技术知识。以往的参培人员对这种方案给予极高的评价。

技能评估表：根据客户具体需求提供定制化培训

学习过程中，首先由西得乐培训团队主导来进行胜任力评估：定义员工的岗位角色并评估其能力，让客户在培训投入上有的放矢，真正契合客户的需要。在具体执行时采用所谓的“技能评估表”，其中包括确保生产线整个使用寿命内良好运行所需胜任力的详细发展路线图。

这种方法可全面清晰地呈现每个操作员的现有技能水平，以及要弥补的能力缺口。完成胜任力评估，将培训目录中的特定课程相关联，生成多渠道培训路径建议。最后一步是重新评估绩效，以确保培训取得成功。

利用全球专业知识满足本地需要

这种高度定制化的方案能充分满足操作员的具体需求，同时方案是基于生产排期而进行，不会影响客户的生产。平台提供个性化的培训账户，使培训学员可以体验到定制化的培训。西得乐培训团队根据用户需求，指导用户细化调整每个人的学习计划。定制化的数据面板可根据客户类型灵活适应不同用户的数据分析需求，为培训学员带来简洁的网站用户体验，使培训更加高效，让学员乐在其中。

定制化培训方式不仅应用于在线培训课程，而且在现场培训课程中也加以采用。现场教学（培训流程的组成部分）可直接在客户自己的工厂生产线上进行，也可选择西得乐集团遍布全球的 13

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com

媒体文章

个培训中心中的任意一个来进行。通过面对面的教学，西得乐专家可帮助客户将以往通过在线学习网站所学的内容运用于实践。

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com



媒体文章

编辑注：本文中的图片仅用作文章插图，请勿用于复制。如果本文没有附带高清图片拷贝，请向 F&H Porter Novelli 的 Katherina Riesner 索取，联系方式如下。

媒体评论、广告和赞助事宜，请联系：
F&H Porter Novelli
咨询顾问 Katherina Riesner
电话：+49 (89) 12175-180
电子邮件：sidel@fundh.de

任何其他询问，请联系：
西得乐集团
公共关系经理 Lucia Freschi
电话：+39 0521 999452/手机：+39 3472632237

联系方式：
公共关系协调专员
电话：+39 0521 999 452
press@sidel.com

媒体文章

电子邮件：lucia.freschi@sidel.com

关于西得乐集团

西得乐集团由两大强势品牌“Sidel”（西得乐）和“Gebo Cermex”（致博希迈）联合组成。我们携手并进，致力于液体产品、食品、家庭和个人护理用品包装业务，是 PET、易拉罐、玻璃瓶及其他材料包装设备和服务的全球领先供应商。

我们拥有近 170 年的丰富行业经验，专注于先进系统、生产线工程和创新，产品销往全球 190 多个国家和地区，装机数量超过 37000 台。我们遍布全球的 5000 多名员工，以饱满的热情，提供充分满足客户需求的全套解决方案，提升客户生产线、产品和业务**绩效**。

要帮助客户提升绩效，需要我们**理解**客户面临的各种挑战，努力契合客户的具体生产目标。为此，我们与客户沟通，了解客户市场、生产和价值链需求，根据客户需求提供解决方案。在此基础上，我们还利用自身雄厚的技术知识和智能数据分析能力为客户提供支持，最大程度提升设备整个生命周期的生产效率，充分发挥设备潜能。

我们将此称为“**Performance through Understanding**（协同理解，共创新绩）”。

要了解更多信息，敬请访问 www.sidel.com/cn，也可联系我们。



[youtube.com/user/sidel](https://www.youtube.com/user/sidel)



twitter.com/Sidel_Ita

联系方式：

公共关系协调专员

电话：+39 0521 999 452

press@sidel.com