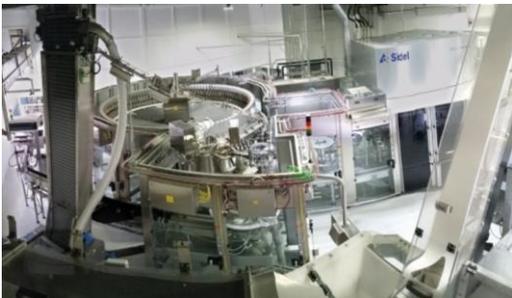


ARTÍCULO DE PRENSA

28/07/2015

OMAN REFRESHMENT COMPANY INCREMENTA SU PRODUCCIÓN PARA RESPONDER A LA CRECIENTE DEMANDA DEL MERCADO

En Omán, el auge de las bebidas gaseosas lleva a invertir en Sidel Matrix™



Para responder al crecimiento de dos dígitos del consumo de bebidas gaseosas, Oman Refreshment Company (ORC), una franquicia de PepsiCo International, adquirió recientemente una nueva línea de producción de Sidel, el proveedor global líder en soluciones para el envasado de líquidos en PET. Con ella, el embotellador omaní podrá aumentar su capacidad de producción.

ORC opera en diferentes categorías del mercado de alimentos y bebidas de Omán. Su prioridad son las bebidas gaseosas, entre las que se incluyen Pepsi, Mountain Dew y 7UP, por nombrar solo algunas de ellas. En esta categoría, ORC cuenta con un 89 % de cuota del mercado. Según los cálculos de la industria, el año pasado los refrescos gaseosos fueron las bebidas más consumidas en Omán —con 362,4 millones de litros registrados a finales de 2014— y se espera que en los próximos cinco años alcancen una tasa de crecimiento compuesto anual (CAGR, por sus siglas en inglés) del 8,3 %.

En febrero de 2015, ORC comenzó a operar una línea Sidel Matrix Combi12, que produce bebidas gaseosas en un formato de 2,25 litros a una velocidad de 18 000 botellas por hora. La nueva línea completa, basada en la rentable tecnología de la más reciente generación de equipos Sidel Matrix, ayudará a la empresa omaní a aumentar su capacidad de embotellado gracias a su sistema fiable y probado. «Nuestra colaboración con Sidel comenzó hace unos 16 años. Desde entonces, hemos construido una sólida relación basada en la confianza mutua, en la fiabilidad y en la eficiencia — explica Youssef Ezzikhe, director general de ORC—. Dado el crecimiento de la demanda de nuestros productos y de las bebidas gaseosas en general en el mercado local, volvimos a recurrir a Sidel para conseguir una línea de fabricación que nos permita incrementar la producción y, en definitiva, lograr una mayor ventaja competitiva».

Contacto:

Public Relations
Tel.: +41 41 785 23 60
press@sidel.com

ARTÍCULO DE PRENSA

«Uno de los principales factores a la hora de volver a decidimos por Sidel fue la eficiencia de sus máquinas y la rapidez de respuesta de su servicio posventa. Con sus equipos, seremos capaces de aumentar la producción, reducir costos y, llegado el caso, disminuir el consumo de materias primas», aseguró Rosel Ocampo, director de operaciones de Oman Refreshment Company. La plataforma modular Matrix de Sidel desafía las convenciones de la producción de envases en PET mediante la inclusión de importantes mejoras tecnológicas para satisfacer las necesidades de la industria del envasado de líquidos. El sistema brinda una amplia gama de configuraciones posibles para cubrir cualquier necesidad que se presente, y cada configuración ofrece un alto nivel de desempeño, junto con una huella ecológica reducida.

La línea también aporta un considerable potencial de reducción del consumo de materias primas y costos, especialmente por la disminución de la cantidad de PET que se requiere para producir las botellas. Pese a los retos que plantea el proceso de carbonatación para el formato de la botella, el equipo de trabajo de los Packaging Services de Sidel, que forman parte de la unidad de negocios Sidel Services™, logró aligerar los envases de 2,25 litros. Para producir las botellas aligeradas a una alta velocidad, la solución más obvia era un sistema integrado de soplado-llenado-tapado, la Combi Sidel Matrix. La Combi Sidel Matrix no se ve afectada por las limitaciones impuestas por los transportadores de aire, gracias a la manipulación por el cuello y a la transferencia positiva entre el soplado y el llenado. Además, su eficiencia global, su tamaño compacto, su diseño ergonómico, su fácil mantenimiento y su menor consumo energético contribuyen a reducir los costos.

«Para hacer llegar nuestros equipos y servicios a un público más amplio, establecimos una sólida presencia en la región. Estamos encantados de ver el continuo éxito y crecimiento que logran nuestros clientes. Al proporcionar soluciones innovadoras, hacemos posible que los productores de bebidas sigan el ritmo del crecimiento de la industria en sus mercados locales y también en el ámbito regional e internacional», afirma Harbinder Kathuria, *Regional Commercial Director, Greater Middle East and Africa Zone* de Sidel.



ARTÍCULO DE PRENSA

Nota de los editores: Las imágenes contenidas en este documento son para fines ilustrativos solamente y no deben ser usadas para reproducción. Si no se adjuntan copias de alta resolución a este documento, por favor, póngase en contacto con Chris Twigger en Shaw & Underwood PR para solicitarlas (la información de contacto se encuentra más abajo).

Para consultas editoriales y de publicidad, por favor, póngase en contacto con:
Shaw & Underwood PR
Chris Twigger, director
Tel.: +44 121 454 5584/Cel.: +44 7795 423796
christwigger@shawandunderwood.co.uk

Acerca de Sidel

Nuestro objetivo es ayudar a las marcas a proteger el producto en el interior del envase, preservar el planeta y tocar las vidas de millones de personas todos los días.

Para conseguirlo, ofrecemos soluciones completas y modulares para el envasado en PET, que incluyen personal, servicios y equipos

Sidel tiene más de 165 años de experiencia en la industria. Con 30 000 máquinas instaladas en más de 190 países, llevamos más de 80 años ayudando a los productores en el llenado de sus botellas de bebidas, más de 50 años en el soplado y más de 35 años en el etiquetado. Contamos con una experiencia de 40 años en el envasado aséptico y fuimos una de las primeras empresas en introducir las botellas en PET a la industria de las bebidas, hace más de 30 años.

Con sede en Suiza, Sidel forma parte del Grupo Tetra Laval y dispone de más de 50 oficinas, 13 plantas de producción y 7 centros de formación en todo el mundo. Cada uno de nuestros más de 3400 empleados, presentes en los cinco continentes, está firmemente comprometido a crear la solución óptima para el envasado de líquidos.

A esto lo denominamos «**A Better Match**»: para nuestro planeta, para nuestros clientes y para nosotros mismos.

Obtenga más información en www.sidel.es y conéctese con nosotros



blog.sidel.com



linkedin.com/company/sidel



facebook.com/SidelInternational



blog.knowledgeshare.com



youtube.com/user/sidel



twitter.com/Sidel_Intl

Contacto:

Public Relations
Tel.: +41 41 785 23 60
press@sidel.com