

## ARTÍCULO DE PRENSA

04/08/2014

### Sidel anuncia un nuevo centro para América Latina con la inauguración de una oficina en Argentina



**Sidel abrió una nueva oficina en Buenos Aires como parte de su compromiso continuo para asegurar que su experiencia internacional se vea respaldada por el apoyo de ventas y servicios locales a través de una estrecha proximidad con los clientes. Las nuevas instalaciones funcionan como el núcleo de Sidel en la zona sur hispanohablante de América Latina para asistir a sus clientes en Argentina, Chile, Paraguay, Uruguay y Bolivia.**

La inauguración de Sidel Argentina ya está dando muestras de su popularidad entre los clientes que solicitaban una oficina dedicada a la región. En su esfuerzo por seguir reforzando las alianzas comerciales a largo plazo con sus clientes, Sidel reconoció la importancia de estar cerca de ellos. Además, la economía de la Argentina y su mercado de bebidas ocupan el tercer lugar en envergadura en América Latina; este posicionamiento brinda excelentes oportunidades para aumentar el desarrollo de negocios en la región. El material de envasado con mayor potencial es el PET, con un crecimiento del 5 % anual hasta 2017 en Latinoamérica.

A propósito del abordaje de Sidel sobre el PET, Dominique Lipinski, *Zone Vice President*, dijo: «Los conocimientos adquiridos durante nuestros más de 30 años de experiencia de trabajo con el PET nos aseguran poder satisfacer mejor los desafíos de nuestros clientes en la zona sur hispanohablante de América Latina».

La nueva oficina se encuentra en Puerto Madero, en la ciudad de Buenos Aires, y cuenta con un equipo de trabajo con un gran conocimiento del medio local y dedicado a brindar la experiencia y conocimientos internacionales de Sidel para suministrar un valor real a los clientes de la región y ayudarlos a responder a las demandas de sus mercados.

Marcos Pilati, *Regional Commercial Director for South Hispanic* de Sidel, comentó lo siguiente acerca de la inauguración del centro: «Estamos todos muy contentos de tener una oficina en Argentina para servir a nuestros clientes de la región. Ahora estamos más cerca de ellos y ellos ya comenzaron a sentir los beneficios en el transcurso de las últimas semanas. Todos los clientes recibieron la noticia muy favorablemente».



## ARTÍCULO DE PRENSA

Algunos de los clientes más importantes en el mercado argentino, como Coca-Cola, Amcor, CCU, Nutreco, Aguas Danone Argentina, RPB S.A. (Baggio), PRODEA, Produnoa y Refres Now, ya han reconocido los efectos positivos que traerá la nueva presencia en la región. Uno de los visitantes, Walter Canido, director de operaciones de Refres Now Argentina, dijo: «La inauguración de Sidel en Argentina refleja el compromiso de la empresa con sus clientes. Estoy seguro de que esto reforzará nuestra sociedad con Sidel».

Los clientes que visitaron la nueva oficina también pudieron obtener más información acerca de las últimas tecnologías disponibles en el mercado y de cómo utilizarlas para crear más valor en sus plantas y procesos específicos. Entre las innovaciones se encuentra Sidel Matrix™, un sistema que permite un método de producción de soplado, llenado y etiquetado confiable y seguro; asimismo, existen novedades en el envasado que aseguran que las botellas más ligeras puedan conservar su atractivo, proteger las bebidas y lograr una mayor satisfacción de los consumidores.

La nueva oficina en Argentina también ayuda a los clientes a garantizar una producción fluida a largo plazo. Una vez que una solución se ha diseñado e implementado, se pone a disposición del cliente una serie de servicios personalizados para optimizar el desempeño de sus líneas, reducir sus costos de operación y disminuir su huella ecológica.



## ARTÍCULO DE PRENSA

Nota de los editores: Las imágenes contenidas en este documento son para fines ilustrativos solamente y no deben ser usadas para reproducción. Si no se adjuntan copias de alta resolución a este documento, por favor, póngase en contacto con Chris Twigger en Shaw & Underwood PR para solicitarlas (la información de contacto se encuentra más abajo).

-----  
Para consultas editoriales y de publicidad, por favor, póngase en contacto con:  
Shaw & Underwood PR  
Chris Twigger, director  
Tel.: +44 121 454 5584/Cel.: +44 7795 423796  
christwigger@shawandunderwood.co.uk

### **Acerca de Sidel**

Sidel es el líder en el suministro de soluciones PET para el envasado de líquidos. Nuestro compromiso es el de ser el socio más innovador, receptivo y confiable, que brinde soluciones sostenibles a la industria de las bebidas.

Con sede en Suiza, contamos con centros de producción en 13 países y con 30 000 máquinas instaladas en más de 190 naciones del mundo. Gracias a nuestros 3400 empleados en todo el mundo, suministramos soluciones óptimas para el envasado de agua, bebidas sin alcohol, leche, productos sensibles, aceites comestibles, cerveza y otras bebidas alcohólicas en PET.

Apuntamos a crear valor para nuestros clientes a través de A Better Match, una solución a medida y rigurosamente adaptada a cada necesidad. Para ello, suministramos sistemas de producción confiables que se amoldan con facilidad a los desarrollos del mercado y de las tecnologías futuras, y que cuentan con el apoyo de servicios de valor agregado.

Somos Sidel. Somos **A Better Match**.

Para más información ingrese a [www.sidel.es](http://www.sidel.es)