

19/05/2014

LE CONTRAT DE MAINTENANCE DES SERVICES SIDEL S'AVÈRE CAPITAL POUR LE FABRICANT DES BOUTEILLES COCA-COLA AUX ÉTATS-UNIS



Western Container Corporation, le principal fabricant de contenants en PET du système d'embouteillage de Coca-Cola aux États-Unis, a souligné l'importance des contrats de maintenance et a étendu les dispositions de maintenance assurées par les services Sidel, car il a reconnu le fait que ceux-ci apportent une valeur ajoutée considérable à ses processus de production.

Cela fait déjà 30 ans que Sidel et la Western Container Corporation travaillent en étroite collaboration. Ce nouveau contrat destiné à l'usine de Distribution Boulevard, à Houston, fait suite à une relation fructueuse entre les deux entreprises sur le même site, notamment pour les pièces détachées, les services de terrain et la maintenance. Cette collaboration concernait à l'origine deux des souffleuses Sidel de l'usine, pour une période de trois ans qui s'est achevée en 2013. La collaboration a ensuite été prolongée et étendue à une troisième souffleuse Sidel de la même usine en janvier 2014.

Steve Gonzales, Plant Production Manager de la Western Containers à Houston, l'explique : « Le premier contrat de maintenance signé avec Sidel nous a beaucoup aidés, et de bien des façons. Outre les avantages évidents d'une maintenance réalisée par des experts et dans les temps, cela nous a aidés à amortir les coûts sur l'ensemble de ces trois années. Cela a beaucoup facilité

Contact :

Group Communication

Public Relations

Tél. +41 41 785 23 60

group.communication@sidel.com



ARTICLE DE PRESSE

Étude de cas

l'établissement du budget et, conséquence du contrat signé avec Sidel, nos frais généraux n'ont pas été grevés par des coûts supplémentaires et non prévus. »

Principal fabricant des bouteilles en PET pour Coca-Cola

Cette entreprise aux excellents résultats, qui a produit 5,8 milliards d'unités en 2013, a été à l'origine mise en place en 1979 par un groupe d'embouteilleurs Coca-Cola pour répondre au besoin à long terme de disposer d'une source fiable de bouteilles en plastique de très bonne qualité à bas coût, ainsi que d'un point de distribution central. L'entreprise de conditionnement a pour objectifs d'optimiser la valeur et de fournir des produits de la meilleure qualité à des coûts les plus bas possible, ainsi que la garantie que ses actionnaires, les embouteilleurs Coca-Cola, seront fournis. Son premier site a ouvert à Big Spring, au Texas, en 1980, puis un second site a été implanté à Houston en 1984. La société compte cinq usines dédiées à la production de bouteilles de sodas et d'eau gazeuse.

Le premier contrat de maintenance a été signé en décembre 2010 pour deux souffleuses Sidel SBO 34, pour une durée de 3 ans. Quand le contrat a été renouvelé en janvier dernier, il a été étendu pour inclure une souffleuse SBO 34 supplémentaire, reconnaissant ainsi la réussite de l'approche de maintenance planifiée.

Budget plus homogène, moins de temps d'arrêt

Steve Gonzales poursuit : « Nous savons que, sans ce contrat de maintenance, notre efficacité aurait été moindre. Avant sa mise en place, nous nous arrachions pièces détachées et devons les attendre. Après la signature du contrat, nous avons vu notre efficacité grimper et notre taux de déchets diminuer. » Il ajoute : « La qualité des bouteilles a aussi énormément augmenté et nous avons pu réassigner notre équipe à d'autres tâches, améliorant ainsi l'efficacité globale de la ligne. »

Fiable et flexible

« Cela a aidé l'ensemble de l'usine et a même réduit les temps de remplacement. Nous recevons toujours les commandes de pièces détachées dans les temps et complètes, ce qui nous évitait de devoir passer plusieurs commandes. Nos frais d'expédition ont également diminué, car nous

Contact :

Group Communication
Public Relations
Tél. +41 41 785 23 60
group.communication@sidel.com



ARTICLE DE PRESSE

Étude de cas

réalisations moins d'envois de pièces détachées grâce à une bonne planification. J'ai pu assurer la pérennité de la maintenance de mon usine et nous dormions tous sur nos deux oreilles. »

Les contrats de maintenance des services Sidel sont conçus pour assurer la maintenance préventive, ce qui réduit les temps d'arrêt et optimise l'efficacité de l'ensemble des équipements.

« Les avantages économiques liés au fait de pouvoir verrouiller les frais de maintenance trois années à l'avance sont évidents, » ajoute Gonzales. « Cependant, ce qui fait la beauté du contrat de Sidel, c'est qu'on peut le personnaliser à volonté. Nous pensons que les équipements dureront plus longtemps et, par conséquent, nous prévoyons d'utiliser 100 % de pièces détachées fabriquées par Sidel.



Contact :

Group Communication

Public Relations

Tél. +41 41 785 23 60

group.communication@sidel.com



ARTICLE DE PRESSE

Étude de cas

Remarque : les images de ce document ne sont données qu'à des fins d'illustration et ne peuvent donc être reproduites. Si les fichiers haute résolution ne sont pas joints au document, veuillez contacter Chris Twigger de Shaw & Underwood PR. Voir les coordonnées ci-dessous.

Pour toute question éditoriale et publicitaire, veuillez contacter :
Shaw & Underwood PR
Chris Twigger, Director
Tél. +44 121 454 5584 / Portable : +44 7795 423796
christwigger@shawandunderwood.co.uk

À propos de Sidel

Leader mondial des solutions PET pour le conditionnement des liquides alimentaires, Nous nous engageons à être le partenaire le plus innovant, le plus réactif et le plus fiable, et à proposer des solutions durables pour l'industrie des boissons.

Établis en Suisse, nous disposons de sites de production dans 13 pays du monde entier, et notre parc compte 30 000 machines installées dans plus de 190 pays. Grâce à nos 3 400 employés, nous fournissons des solutions de conditionnement optimales en PET pour les liquides alimentaires : eau, boissons non alcoolisées, lait, produits sensibles, huiles alimentaires et alcools, notamment la bière.

Notre objectif : créer de la valeur pour nos clients et leur proposer A Better Match, la solution sur mesure qui répond exactement à leurs besoins. Nous mettons donc à leur disposition des systèmes de production flexibles et fiables, qui s'adaptent facilement à l'évolution du marché et aux futures technologies, et qui s'accompagnent de services à forte valeur ajoutée.

Nous, Sidel, un partenaire à votre mesure – **A Better Match.**

Pour en savoir plus, rendez-vous sur www.sidel.com

Contact :
Group Communication
Public Relations
Tél. +41 41 785 23 60
group.communication@sidel.com