

19/05/2014

UN CONTRATO DE MANTENIMIENTO CON SIDEL SERVICES RESULTÓ FUNDAMENTAL PARA UN FABRICANTE DE BOTELLAS DE COCA-COLA EN EE. UU.

Western Container Corporation, un fabricante líder de envases PET para el sistema de embotellado de Coca-Cola en EE. UU., ha demostrado el valor de los contratos de mantenimiento y ha extendido el suministro de dicho mantenimiento por parte de Sidel Services, al reconocer el significativo valor agregado que este servicio proporciona a sus procesos de producción.

Sidel y Western Container colaboran estrechamente desde hace treinta años. El nuevo contrato para su planta ubicada en el Distribution Boulevard de Houston surgió tras el éxito de una cooperación anterior entre las dos empresas en el mismo lugar, que cubría repuestos, servicios en el sitio y mantenimiento. En sus orígenes, ese acuerdo comprendía dos sopladoras de Sidel en la fábrica por un periodo de tres años, que culminaba en 2013. Luego, en enero de 2014, el contrato se renovó y se amplió para cubrir una tercera sopladora de Sidel en la misma planta.

Steve Gonzales, el gerente de producción de la fábrica de Western Container en Houston, explicó: «El contrato de mantenimiento inicial con Sidel fue una gran ayuda en muchos aspectos. Además de las ventajas obvias que implica un mantenimiento experto y a tiempo, contribuyó a amortizar los costos a lo largo de la totalidad de los tres años. Este hecho facilitó mucho la elaboración de

Contacto:

Group Communication

Public Relations

Tel.: +41 41 785 23 60

group.communication@sidel.com



ARTÍCULO DE PRENSA

Estudio de caso

presupuestos y, como consecuencia del contrato con Sidel, no se sumaron costos adicionales repentinos e inesperados a nuestros gastos generales».

El principal fabricante de botellas PET para Coca-Cola

Los inicios de esta empresa de alto rendimiento, que fabricó 5800 millones de unidades en 2013, se remontan al año 1979, cuando un grupo de embotelladores de Coca-Cola decidió fundarla para responder a la necesidad de contar a largo plazo con una fuente confiable de botellas de plástico de alta calidad y de bajo costo, distribuidas desde un punto central. Esta compañía de envasado se dedica a maximizar el valor y está comprometida a suministrar el servicio más económico y de más alta calidad, además de asegurar el suministro para sus accionistas, los embotelladores de Coca-Cola. Su primera planta se inauguró en Big Spring, Texas, en 1980; la segunda, en Houston, en 1984. Western Container Corporation cuenta con cinco plantas de fabricación de botellas para bebidas gaseosas y agua.

El primer contrato de mantenimiento se firmó en diciembre de 2010 y cubría dos sopladoras Sidel SBO 34 por un periodo de tres años. Al momento de la renovación del contrato, en enero de 2014, se incluyó otra SBO 30, con lo cual se reconoció el éxito del enfoque de mantenimiento programado.

Un presupuesto más sencillo y menos paradas de producción

Steve Gonzales continúa: «Sabemos que si no hubiéramos implementado este contrato de mantenimiento, habríamos visto una caída en la eficiencia. Antes de ponerlo en funcionamiento, había bastante desorden, debíamos esperar los repuestos. Cuando entró en vigencia, nuestra eficiencia aumentó y nuestra tasa de desechos disminuyó —y agrega—: la calidad de las botellas también mejoró de manera extraordinaria y fuimos capaces de reasignar nuestro equipo de trabajo a otras áreas para mejorar la eficiencia global de la línea».

Confiable y flexible

«Ayudó a toda la planta. Incluso, minimizó nuestros tiempos de cambio de formato. Siempre recibimos las órdenes de repuestos a tiempo y completas, por lo tanto, no era necesario emitir varias órdenes. Asimismo, se redujeron los costos de transporte, ya que realizábamos menos

Contacto:

Group Communication

Public Relations

Tel.: +41 41 785 23 60

group.communication@sidel.com



ARTÍCULO DE PRENSA

Estudio de caso

envíos de repuestos gracias a una planificación ordenada. Logré mantener el control del mantenimiento de la planta y todos pudimos dormir mejor».

Los contratos de mantenimiento de Sidel Services están diseñados para el mantenimiento preventivo, de manera que se minimizan los tiempos de cambio de formato y se optimiza la eficacia global de los equipos.

«Existen ventajas financieras que son obvias, al bloquear el precio del mantenimiento con tres años de anticipación —agrega Gonzales—. Sin embargo, el gran beneficio del contrato de Sidel es que se puede personalizar como uno quiere. Creemos que los equipos durarán más y, por consiguiente, pensamos usar repuestos Sidel 100 % originales».



Contacto:

Group Communication

Public Relations

Tel.: +41 41 785 23 60

group.communication@sidel.com



ARTÍCULO DE PRENSA

Estudio de caso

Nota de los editores: Las imágenes contenidas en este documento son para fines ilustrativos solamente y no deben ser usadas para reproducción. Si no se adjuntan copias de alta resolución a este documento, por favor, póngase en contacto con Chris Twigger en Shaw & Underwood PR para solicitarlas (la información de contacto se encuentra más abajo).

Para consultas editoriales y de publicidad, por favor, póngase en contacto con:
Shaw & Underwood PR
Chris Twigger, director
Tel.: +44 121 454 5584/Cel.: +44 7795 423796
christwigger@shawandunderwood.co.uk

Acerca de Sidel

Sidel es el líder en el suministro de soluciones PET para el envasado de líquidos. Nuestro compromiso es el de ser el socio más innovador, receptivo y confiable, que brinde soluciones sostenibles a la industria de las bebidas.

Con sede en Suiza, contamos con centros de producción en 13 países y con 30 000 máquinas instaladas en más de 190 naciones del mundo. Gracias a nuestros 3400 empleados en todo el mundo, suministramos soluciones óptimas para el envasado de agua, bebidas sin alcohol, leche, productos sensibles, aceites comestibles, cerveza y otras bebidas alcohólicas en PET.

Apuntamos a crear valor para nuestros clientes a través de A Better Match, una solución a medida y rigurosamente adaptada a cada necesidad. Para ello, suministramos sistemas de producción confiables que se amoldan con facilidad a los desarrollos del mercado y de las tecnologías futuras, y que cuentan con el apoyo de servicios de valor agregado.

Somos Sidel. Somos **A Better Match**.

Para más información ingrese a www.sidel.es

Contacto:

Group Communication

Public Relations

Tel.: +41 41 785 23 60

group.communication@sidel.com