

19/05/2014

**WARTUNGSVERTRAG FÜR SIDEL SERVICES WIRD  
ERFOLGSSCHLÜSSEL FÜR HERSTELLER VON COCA-COLA-  
FLASCHEN IN DEN USA**

**Western Container Corporation, der wichtigste Hersteller von PET-Behältern für das Coca-Cola-Abfüllnetz in den USA, belegt den Wert von Wartungsverträgen und erweitert die Wartungsmaßnahmen mit Sidel, weil sie den Produktionsprozessen einen bedeutenden Mehrwert hinzufügen.**

Sidel und Western Container arbeiten seit über 30 Jahren eng zusammen. Der neue Vertrag für den Betrieb von Western Container auf dem Distribution Boulevard in Houston resultiert aus dem Erfolg des vorherigen Vertrags über Ersatzteile, Wartung und Kundendienst vor Ort für denselben Betrieb. Dieser Dreijahresvertrag für zwei Sidel-Blasmaschinen des Standorts endete 2013. Er wurde im Januar 2014 erneuert und auf eine dritte Sidel-Blasmaschine ausgeweitet.

Steve Gonzales, der Produktionsleiter des Betriebs von Western Container in Houston, erklärt: „Der erste Wartungsvertrag mit Sidel war in vieler Hinsicht eine große Hilfe. Abgesehen von den offensichtlichen Vorteilen fachkundiger und termingerechter Wartung hat er zur Amortisierung der Kosten in den dreien Jahren beigetragen. Die Budgetierung wurde extrem vereinfacht und der Wartungsvertrag mit Sidel verhinderte unerwartete Erhöhungen unserer Gemeinkosten.“

**Wichtigster Hersteller von PET-Flaschen für Coca-Cola**

**Kontakt:**

Group Communication

Public Relations

Tel.: +41 41 785 23 60

[group.communication@sidel.com](mailto:group.communication@sidel.com)



# Sidel

## PRESSEMITTEILUNG

### Fallstudie

Die leistungsstarke Western Container Corporation produzierte 5,8 Mrd. Einheiten im Jahr 2013. Sie wurde 1979 von einer Gruppe von Coca-Cola-Abfüllern gegründet, um auf den langfristigen Bedarf nach einer zuverlässigen Quelle hochwertiger und günstiger Kunststoffflaschen und einer zentralen Vertriebsstelle zu antworten. Mit dem Ziel, die Wertschöpfung zu maximieren, hat sich das Verpackungsunternehmen verpflichtet, den Coca-Cola-Abfüllern niedrigste Preise, höchste Qualität, Service und eine gesicherte Versorgung zu bieten. Der erste Betrieb wurde 1980 in Big Spring, Texas, eröffnet; 1984 kam ein zweiter in Houston hinzu. Heute umfasst die Western Container Corporation fünf Produktionsbetriebe für Flaschen für kohlendioxidhaltige Softdrinks und Wasser.

Der erste Wartungsvertrag wurde im Dezember 2010 für zwei Sidel-Blasmaschinen SBO 34 und eine Laufzeit von drei Jahren abgeschlossen. Im Januar 2014 wurde dieser Vertrag nicht nur erneuert, sondern in Anerkennung des erfolgreichen Ansatzes der geplanten Wartung auf eine SBO 30 ausgedehnt.

#### **Reibungslose Budgetierung, höhere Verfügbarkeit**

Steve Gonzales fährt fort: „Wir wissen, dass wir ohne diesen Wartungsvertrag weniger effizient gewesen wären. Früher mussten wir uns abstrampeln, während wir auf Ersatzteile warteten. Mit diesem Vertrag ist unsere Effizienz gestiegen und unsere Ausschussrate gesunken.“ Und weiter: „Die Flaschenqualität hat sich ebenfalls enorm verbessert, und weil wir unser Team anderen Bereichen zuordnen konnten, ist die Anlageneffizienz insgesamt gestiegen.“

#### **Zuverlässig und flexibel**

„Der Wartungsvertrag half dem ganzen Betrieb. Er minimierte sogar unsere Umrüstzeiten. Wir erhalten bestellte Teile immer rechtzeitig und vollständig und müssen nicht mehrmals bestellen. Da wir aufgrund der geregelten Planung weniger Teilebestellungen vornehmen, konnten wir auch die Versandkosten senken. Ich war in der Lage, mit der Anlagenwartung die Ziele einzuhalten, und wir konnten nachts alle besser schlafen.“

Die Wartungsverträge der Sidel Services basieren auf dem Prinzip der vorbeugenden Wartung, um Stillstandszeiten zu minimieren und die Gesamtanlageneffizienz zu optimieren.

#### **Kontakt:**

Group Communication  
Public Relations  
Tel.: +41 41 785 23 60  
[group.communication@sidel.com](mailto:group.communication@sidel.com)

# Sidel

## PRESSEMITTEILUNG

### Fallstudie

„Den Preis der Wartung drei Jahre im Voraus festzulegen, bietet natürlich Kostenvorteile“, ergänzt Steve Gonzales. „Aber das Schönste an diesem Sidel-Vertrag ist, dass man ihn anpassen kann, wie man will. Wir denken, dass die Maschinen länger halten und wir haben vor, nur Sidel-Originalersatzteile zu verwenden.“





## PRESSEMITTEILUNG

### Fallstudie

Hinweis des Herausgebers: In diesem Dokument enthaltene Abbildungen dienen lediglich der Information und sind nicht für die Reproduktion bestimmt. Wenn diesem Dokument keine hochauflösenden Exemplare beigefügt sind, können Sie sie von Chris Twigger bei Shaw & Underwood PR erhalten – Kontaktdaten siehe weiter unten.

-----  
Für Anfragen zu Beiträgen und Anzeigen wenden Sie sich an:  
Shaw & Underwood PR  
Chris Twigger, Direktor  
Tel.: +44 121 454 5584/Cell: +44 7795 423796  
christwigger@shawandunderwood.co.uk

#### Über Sidel

Sidel ist der weltweit führende Anbieter von PET-Lösungen für die Verpackung von Flüssigkeiten. Wir setzen alles daran, der innovativste, reaktionsfähigste und zuverlässigste Partner zu sein und nachhaltige Lösungen für die Getränkeindustrie anzubieten.

Unser Hauptsitz befindet sich in der Schweiz, und wir verfügen über Produktionsstätten in 13 Ländern sowie über eine installierte Basis von 30.000 Maschinen in über 190 Ländern weltweit. Mit über 3.400 Mitarbeitern weltweit bieten wir optimale PET-Lösungen für Wasser, Softdrinks, Milch, sensible Getränke, Speiseöl und alkoholische Getränke einschließlich Bier.

Unser Ziel ist es, Wert für unsere Kunden zu schaffen, indem wir ihnen A Better Match geben. Gemeint ist damit die auf sie zugeschnittene Lösung, die ihren Bedürfnissen genau entspricht. Dies gelingt uns durch ein Angebot an flexiblen und zuverlässigen Produktionssystemen, die einfach an Markt- und Technologieentwicklungen angepasst werden können und durch Value Added Services unterstützt werden.

Wir sind Sidel. Wir sind **A Better Match**.

Mehr Infos unter [www.sidel.de](http://www.sidel.de)

#### Kontakt:

Group Communication  
Public Relations  
Tel.: +41 41 785 23 60  
group.communication@sidel.com